

Turma: 3º ano do Ensino Médio
Empreendedorismo e Cooperativismo _3_

Como começar um negócio próprio: parte 3.

7. Reúna uma boa equipe

É sempre bom ter alguma ajuda quando falamos em empreender, especialmente se o apoio vem de profissionais.

Um dos erros mais comuns cometidos pelos empreendedores ao iniciar seu próprio negócio é querer fazer tudo sozinho. Por isso, recomenda-se que você reúna uma boa equipe de colaboradores que sejam responsáveis por apoiar as diferentes áreas de trabalho.

8. Estude constantemente

Para ser um empreendedor de sucesso é importante que você se prepare e estude constantemente. Acostume-se a ler notícias em portais de negócios e empreendedorismo, pesquise as novas tendências de mercado, faça cursos online, participe de eventos de seu nicho de mercado.

9. Faça networking

Outra dica que você deve fazer quando for empreender é ter bons contatos, e a melhor maneira de conseguir isso é fazendo networking.

Tenha interesse em conhecer outros empreendedores ou profissionais que possam agregar novos conhecimentos ou ideias para seu negócio.

10. Registre sua empresa

Questões legais são algo que você não pode evitar quando se trata de começar um negócio a partir do zero.

Registre sua empresa, recolha todos os impostos locais e realize todos os trâmites jurídicos e administrativos para evitar problemas no futuro.

11. Pense em escalabilidade

Concentre-se em criar uma proposta comercial escalável, ou seja, uma empresa capaz de multiplicar sua receita sem ter que aumentar seus custos da mesma forma. Se você tem interesse em aprender mais sobre esse tópico, confira tudo sobre como funciona um negócio escalável.

12. Foque nos negócios online

Os negócios online nos mostram que vieram para ficar por um longo tempo. Quem opta por trabalhar ou empreender na internet tem a possibilidade de vender produtos físicos ou produtos digitais. A melhor parte é que as possibilidades são infinitas.

Por exemplo:

Você pode criar um produto digital (como um curso online de maquiagem ou um e-book sobre coaching), criar um blog e ganhar dinheiro com

anúncios publicitários, participar de um programa de afiliados, ser um youtuber, se tornar um influenciador digital, e muito mais.

Pronto para empreender?

Temos certeza que sim. Há muitos negócios inovadores que você pode começar, então, saia de sua zona de conforto e comece sua empreitada!

“De nada vale a fé sem obras. Por isso, ação!

Quer alcançar qualquer objetivo: AÇÃO!

ATRAÇÃO: Agir é o Segredo.

Crie metas para alcançar os seus objetivos e as ponha em AÇÃO!”